

# Менеджер по продажам услуг со знанием немецкого языка.

Автор: Arina

[https://gidra.de/predlagayu-rabotu-v-germanii/menedjer-po-prodajam-uslug-so-znaniem-nemetskogo-yazyika\\_i14063](https://gidra.de/predlagayu-rabotu-v-germanii/menedjer-po-prodajam-uslug-so-znaniem-nemetskogo-yazyika_i14063)



Адрес: **Повсеместно**

Компания по архитектурной 3D визуализации Vision Reality, расположенная в Мюнхене, ищет менеджера по продажам посредством холодных звонков.

Наша компания занимается разработкой 3D визуализации экстерьеров и интерьеров, а также разработкой дизайна интерьера.

Наши клиенты - это строительные фирмы, застройщики, фирмы по продаже недвижимости, маркетинговые компании.

Обязанности:

- Поиск новых клиентов для компании по предоставленным контактам (холодная база).
- Звонки в немецкие компании, общение с клиентом на немецком языке.
- В день делать не менее 100 звонков.
- Цепочка: звонок, выход на лицо принимающее решение (ЛПР), уточнение потребности в услугах передача теплого контакта в офис для дальнейшей работы.

Требования:

- Свободное владение немецким языком
- Опыт работы менеджером по продажам с функцией поиска клиентов.
- Грамотная речь, хорошая дикция.
- Возраст и гендер не имеет значения.
- Наличие ПК и интернета.

Условия:

- Работа в дистанционном формате (удаленном).
- Ежедневно в режиме работы компании (пятидневка с 9 до 18)
- Оформление по договору с официальными выплатами на карту.
- Условия оплаты – 15 евро за 100 звонков + 2 евро за теплый контакт.
- Оплата возможна как раз в неделю, так и 1 раз в месяц.
- Со стороны компании предоставляем интернет телефонию.

Готовы дать тестовое задание.